

ใบสมัครตัวแทนจำหน่าย

ชื่อบริษัทผู้สมัครตัวแทนจำหน่าย		วันที่
ชื่อบริษัทและที่อยู่ สำหรับออกใบกำกับภาษี		
ผู้ประสานงานและรับผิดชอบ		Line ID :
โทรศัพท์ :	แฟกซ์ :	E-mail :

ข้าพเจ้าเข้าใจข้อความ ข้อตกลง เงื่อนไขทั้งหมดโดยตลอดแล้ว ข้าพเจ้าขอรับรองว่าข้อมูล หรือข้อความที่ได้ให้กับ บริษัท ทีซัส เอ็กเซลลันท์ เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด ถูกต้องตามเจตนารมณ์ จึงได้ลงลายมือชื่อกำกับไว้

เอกสารที่ต้องใช้ในการสมัครตัวแทนจำหน่าย	
<input type="checkbox"/> กรณี นิติบุคคล	
<ol style="list-style-type: none"> 1. หนังสือรับรองบริษัทพร้อมวัตถุประสงค์ พร้อมผู้มีอำนาจลงนามประทับตรา 2. บัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้น (อบจ . 5) 3. ใบทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม (ภ.พ. 20) 4. สำเนาบัตรประชาชนและทะเบียนบ้าน ของผู้มีอำนาจลงนาม 5. แผนที่แสดงที่ตั้งสำนักงาน / ร้าน / บริษัทฯ 6. ภาพถ่ายที่ตั้งสำนักงาน (อายุไม่เกิน 6 เดือน) 7. สำเนานำหน้าบัญชีธนาคาร 8. เอกสารเพิ่มเติม (ถ้ามี) <ol style="list-style-type: none"> 8.1 ประวัติบริษัท (Company Profile) 	ลงชื่อ (.....) ผู้มีอำนาจลงนาม/เจ้าของกิจการ
<input type="checkbox"/> กรณี บุคคลทั่วไป	
<ol style="list-style-type: none"> 1. สำเนาบัตรประชาชนและทะเบียนบ้าน 2. แผนที่แสดงที่ตั้งบ้าน / ร้าน 3. ภาพถ่ายที่ตั้งสำนักงาน (อายุไม่เกิน 6 เดือน) 4. สำเนานำหน้าบัญชีธนาคาร 5. เอกสารเพิ่มเติม (ถ้ามี) <ol style="list-style-type: none"> 5.1 ผลงาน / ติดตั้งที่ผ่านมาย้อนหลัง 6 เดือน 	ลงชื่อ (.....) กรรมการผู้จัดการ บริษัท ทีซัส เอ็กเซลลันท์ เอ็นจิเนียริ่ง จำกัด
<input type="checkbox"/> กรณี บุคคลทั่วไป	
<ol style="list-style-type: none"> 1. สำเนาบัตรประชาชนและทะเบียนบ้าน 2. แผนที่แสดงที่ตั้งบ้าน / ร้าน 3. ภาพถ่ายที่ตั้งสำนักงาน (อายุไม่เกิน 6 เดือน) 4. สำเนานำหน้าบัญชีธนาคาร 5. เอกสารเพิ่มเติม (ถ้ามี) <ol style="list-style-type: none"> 5.1 ผลงาน / ติดตั้งที่ผ่านมาย้อนหลัง 6 เดือน 	ลงชื่อ (.....) พยาน
<input type="checkbox"/> กรณี บุคคลทั่วไป	
<ol style="list-style-type: none"> 1. สำเนาบัตรประชาชนและทะเบียนบ้าน 2. แผนที่แสดงที่ตั้งบ้าน / ร้าน 3. ภาพถ่ายที่ตั้งสำนักงาน (อายุไม่เกิน 6 เดือน) 4. สำเนานำหน้าบัญชีธนาคาร 5. เอกสารเพิ่มเติม (ถ้ามี) <ol style="list-style-type: none"> 5.1 ผลงาน / ติดตั้งที่ผ่านมาย้อนหลัง 6 เดือน 	ลงชื่อ (.....) พยาน

แนวทางการทำธุรกิจร่วมกัน

ภาระหน้าที่ของตัวแทนจำหน่าย :

ขายผลิตภัณฑ์ และบริการในเครือ TSUS รวมทั้งส่งเสริมการขายผลิตภัณฑ์ในเครือ TSUS

ภาระหน้าที่ของ TSUS:

จัดเตรียมความพร้อมของผลิตภัณฑ์ให้กับตัวแทน พร้อมสนับสนุน

- การฝึกอบรมเพื่อให้ความรู้ผลิตภัณฑ์ และการดูแลหลังการขาย
- การจัดเครื่องมือการขายเพื่อส่งเสริมการขายให้กับตัวแทนจำหน่าย เช่น แผ่นพับ เป็นต้น
- การจัดหาทีมงานติดตั้ง เพื่อรับงานและประสานงานการติดตั้งต่อจากตัวแทน
- การประชาสัมพันธ์ ผลิตภัณฑ์และตัวแทน ทั้งในระดับภูมิภาคและระดับประเทศ

ขั้นตอนการสมัครตัวแทนจำหน่าย :

1. กรอกแบบฟอร์ม ใบสมัครตัวแทนจำหน่าย โดยระบุข้อมูลให้ครบถ้วนสมบูรณ์ พร้อมลงนามผู้มีอำนาจ และตราประทับ ส่งแบบฟอร์มใบสมัครพร้อมเอกสารประกอบที่ได้ลงนามรับรองสมบูรณ์มายัง บริษัท ทีซัส เอ็กเซลเล้นท์ เอ็นจิเนียริง จำกัด
 - 1.1 โดยตนเองหรือผ่านเจ้าหน้าที่ฝ่ายขายของบริษัทฯ
 - 1.2 โดยการแฟกซ์เอกสารการสมัครที่กรอกข้อมูลและตราประทับตราบริษัทฯ ครบสมบูรณ์
 - 1.3 โดยไปรษณีย์มาที่ บริษัท ทีซัส เอ็กเซลเล้นท์ เอ็นจิเนียริง จำกัด ที่อยู่ 130/10 หมู่ 1 ต.ช้างเผือก อ.เมือง จ.เชียงใหม่ 50300
 - 1.4 ไม่อนุโมติการสมัครตัวแทนจำหน่าย ในกรณีที่ส่งเอกสารมาไม่ครบถ้วนสมบูรณ์
2. เมื่อ บริษัท ทีซัส เอ็กเซลเล้นท์ เอ็นจิเนียริง จำกัด ได้รับใบสมัครและเอกสารประกอบฉบับจริงแล้ว เจ้าหน้าที่ฝ่ายขายจะแจ้งผลการสมัครทางโทรศัพท์ ภายใน 3 วันทำการ หลังจากที่ได้รับใบสมัคร
3. เมื่อได้รับแจ้งการอนุมัติแล้ว สามารถสั่งซื้อสินค้าได้ทันที พร้อมส่วนลดที่ได้รับแจ้งจากผู้จัดการฝ่าย
4. ใบสมัครจะมีผลบังคับใช้สมบูรณ์ต่อเมื่อมีการสั่งซื้อสินค้า